

# Efficienza energetica ecco la soluzione

**Evotech Europe offre numerose opportunità,  
dalle pompe di calore all'impianto a infrarossi**

Sempre di più la transizione energetica è al centro delle scelte dei cittadini e delle istituzioni, imponendo un crescente impegno da parte di tutti. Ma l'efficientamento energetico è una sfida che richiede professionalità, esperienza consolidata nel tempo e, soprattutto, coraggio di innovare il settore. Tutte caratteristiche che ben rappresentano Evotech Europe, azienda che del risparmio energetico ha fatto la propria missione, operando nel settore delle energie rinnovabili e realizzando progetti di efficienza energetica su tutto il territorio nazionale. A raccontare il lavoro quotidiano di Evotech Europe interviene l'amministratore unico Ferdinando Mazzei: «La nostra proposta si estende sia alle famiglie sia alle imprese, offrendo soluzioni personalizzate ed ecosostenibili che coniugano esigenze di risparmio e rispetto verso l'ambiente - spiega - Abbiamo iniziato come produttori di pompe di calore, un macchinario particolare che ci ha permesso di farci conoscere». Oggi le aree in cui l'azienda opera sono innumerevoli, e vanno anche a coprire nicchie specifiche oltre alle abitazioni, come quelle delle attività sportive e della geotermia. Tra le possibilità offerte, ci sono gli impianti fotovoltaici, i sistemi per l'ottimizzazione degli impianti di riscaldamento e gli impianti termodinamici. Inoltre, grazie ad una partnership con un'azienda specializzata in batterie ad accumulo, Evotech Europe è in grado di proporre anche soluzioni che permettono di conservare l'energia in eccesso. L'energia prodotta in più, infatti, viene accumulata nelle batterie per un uso successivo, ad esempio durante le ore serali, quando il consumo di energia è di solito maggiore. Quando la batteria è completamente carica e non c'è consumo elettrico, l'energia elettrica in eccesso viene invece ceduta alla rete elettrica. Infine, l'azienda è in grado di produrre acqua calda sanitaria con i suoi scaldabagni a pompa di calore, sia con il sistema a pompe di calore termodinamico sia con il sistema in aerotermia. Grazie a questi sistemi, la produzione è molto versatile e può essere adattata a ogni esigenza: dai volumi minori, ad esempio 70 litri, fino a volumi per applicazioni professionali, raggiungendo anche i 1.000 litri. Evotech Europe è anche l'unico produttore in Italia dello scaldabagno a pompa di calore da 500 litri, caratteristica che rende l'azienda un punto di riferimento del settore. Al riguardo, è possibile anche integrare eventuali depositi esistenti con la sola macchina scambiatore. I risultati da tutte queste aree di intervento, negli anni, hanno permesso la crescita dell'azienda fino a raggiungere toccare numeri elevati: «Ogni giorno siamo impegnati nell'efficientare le case degli italiani, perché vogliamo essere partner di abitazioni e condomini nelle classi di merito. Solo nell'ultimo anno, per fare un esempio, sono circa 600 le abitazioni efficientate». Numeri che alle spalle hanno una lunga esperienza nel settore, che permette di conoscere le esigenze specifiche del cliente a differenza di «ingegneri e architetti, che spesso sono fermi a quello che hanno studiato a scuola e non conoscono la realtà del cantiere. Serve esperienza e noi l'abbiamo». Con i suoi prodotti testati, l'azienda guidata da Mazzei opera in 12 regioni italiane per realizzare un efficientamento energetico concreto e un risparmio fino al 90 per cento. L'azienda, inoltre, è in continua evoluzione per

quanto riguarda i servizi offerti. A breve, infatti, Evotech Europe presenterà i suoi impianti a infrarosso per il riscaldamento. «Sarà un prodotto innovativo - afferma Mazzei - che farà parte dei prodotti che mettiamo in campo per rendere effettivo quell'efficientamento energetico che l'Unione Europea chiede ai suoi Paesi membri». Nel caso degli impianti a infrarosso, le possibilità riguardano un ampio ventaglio di ambienti: si tratta di impianti particolarmente adatti a spazi di grande volume, come luoghi di culto o industriali, ma sono ideali anche per piccole superfici, perché in grado di localizzare e ottimizzare le emissioni. «Presenteremo questo nuovo prodotto nella prima settimana di marzo, in due o tre convention distribuite in Italia - sottolinea - uno di questi si terrà a Catania, dove lo presenteremo a circa 500 aziende durante un importante meeting». E prosegue: «Una delle innovazioni di questo tipo di impianto sta nel fatto che scalda la casa con un sistema del tutto elettrico, senza utilizzare gas. Inoltre, i vantaggi sono tanti: non ha bisogno di manutenzione, fa risparmiare riducendo anche l'anidride carbonica prodotta, si può gestire comodamente grazie alla domotica e ha una garanzia di 35 anni. A tutto questo, si aggiunge la possibilità di associare tale impianto a quello fotovoltaico, così da raggiungere il 90% di risparmio». Anche per quanto riguarda il futuro dell'azienda sul lungo periodo le idee dell'amministratore unico sono chiare: «Abbiamo già pronti i piani di investimento per i prossimi anni. Sulle cose da fare in Italia, il nostro sguardo si spinge fino al 2032. Solo in Italia, l'UE chiede di efficientare 12 milioni di abitazioni. Si tratta di un mercato aperto che dà alle aziende una prospettiva per i prossimi 10 o 20 anni continuativi. È un'opportunità incredibile che va colta e noi siamo pronti». Evotech Europe, da questo punto di vista, è pronta ad aprire nuovi store per entrare in contatto con le persone e far toccare con mano i propri prodotti. «Vogliamo creare due nuovi store a Milano e due a Roma per approfondire il nostro rapporto con i clienti - anticipa Mazzei - La mia idea di store non è quella di un luogo pensato solo per vendere prodotti, ma un'occasione per il nostro team di indicare uno spazio dove chi vuole può conoscere i prodotti e vedere in prima persona quello che andremo a realizzare nella sua abitazione». Questo approccio ha permesso all'azienda una continua espansione, che tuttavia non ha mai dimenticato l'attenzione per il cliente e per la sua soddisfazione: «La nostra missione è gratificare le persone che scelgono le nostre soluzioni e lasciarle sempre contente del lavoro fatto. È un'attenzione che pretendo da tutte le persone che lavorano per noi e che rappresentano la nostra realtà con i clienti. Questo però vuol dire anche che, se un lavoro non può essere fatto al meglio, noi non lo facciamo». E conclude sottolineando il valore principale che guida Evotech Europe: «La nostra è un'azienda dove i dipendenti hanno il piacere di lavorare. A me piace lavorare e piace farlo con il sorriso, per questo motivo vorrei che chi lavora con me sia felice di portare avanti i nostri progetti e la nostra idea di impresa. Perché, se la mattina ti alzi felice di andare a lavorare, questo si riflette sull'umore, sui risultati e nel rapporto con i clienti».

# EVOTECH



## I lavori di Evotech Europe

In alto una serra e in basso una chiesa con gli impianti dell'azienda

### Specialisti della temperatura

Evotech Europe è specializzata nell'offrire soluzioni per il riscaldamento e raffreddamento degli ambienti, orientate a proporre una risposta personalizzata alle esigenze della clientela. Tra le possibilità, c'è anche il miglioramento dell'impianto già esistente (a radiatori o di altro genere), sostituendo la classica caldaia oppure adottando delle soluzioni ex-novo che possano adattarsi meglio alle necessità della situazione. Le pompe di calore fornite dall'azienda, oltre a permettere un risparmio energetico del 70%, si avvalgono di una centralina intelligente con cinque modalità operative (con interfaccia per l'impianto fotovoltaico), un condensatore in alluminio all'esterno del dispositivo, un ciclo automatico anti-legionella e un deposito in acciaio duplex 2205.

### La scelta sostenibile

Tra i servizi offerti da Evotech Europe, c'è anche la possibilità di montare impianti fotovoltaici, soluzione affidabile e vincente per risparmiare, sia nel medio sia nel lungo periodo, grazie alla possibilità di produrre in autonomia l'energia elettrica da utilizzare in casa. Investire nella realizzazione di un impianto fotovoltaico, quindi, è una soluzione che permette di creare un vantaggio economico notevole. Una soluzione semplice e che fa risparmiare tempo, grazie alla poca manutenzione richiesta dopo l'installazione iniziale. All'impianto fotovoltaico può essere anche aggiunto un sistema di accumulo, che consente di immagazzinare l'energia elettrica prodotta per poi utilizzarla quando il sole non c'è. Così è possibile massimizzare l'autoconsumo e sostituire la maggior quantità possibile di elettricità acquistata dalla rete con l'energia solare. Infine, tale sistema consente di limare i picchi di prelievo, dando la possibilità di ridurre la potenza contrattuale impegnata e, di conseguenza, la spesa relativa.

**Per informazioni: [www.evotechurope.com](http://www.evotechurope.com)**